

# Obiettivi di fatturato: dati e descrizione

---

**Inserisca gli obiettivi di fatturato nella seguente tabella.**

**Descrivere gli obiettivi di fatturato inseriti nella tabella precedente**

Gli obiettivi aziendali sono la base di partenza di qualsiasi azione che si intende intraprendere, in quanto permette dare un orientamento concreto all'attività, al fine di ottenere risultati soddisfacenti.

Uno degli obiettivi, che imprescindibilmente deve essere prestabilito, è quello relativo a **un determinato livello di fatturato**. Ovviamente, deve essere definito con precisione, **evitando affermazioni generiche e irrealistiche**. Una volta stabilita la quota obiettivo, sarà opportuno precisare le strade con cui raggiungerlo. Ad esempio, si potrà indicare la percentuale di fatturato che si intende ottenere con i nuovi clienti e le nuove linee di prodotto/servizio. Inoltre, è utile rapportare la quantità di nuovi clienti che acquistano nuovi prodotti a quelli che preferiscono linee passate, in modo tale da produrre ciò che effettivamente si può vendere sul mercato.